

# Sales Manager – Außendienst (m/w)



Wir suchen einen motivierten **Sales Manager im Außendienst (m/w)**, der mitwirkt, sunhill's Erfolgsgeschichte fortzuschreiben. Als Tochterunternehmen der Volkswagen Financial Services AG ist es uns gelungen, sowohl die Agilität als auch den Spirit eines Start-ups aufrechtzuerhalten und gleichzeitig von der Reichweite und Stärke eines der größten Automobilkonzerne zu profitieren. Damit schafft sunhill eine einzigartige Symbiose aus einer Vielzahl positiver Konzernaspekte gekoppelt mit dem Charme einer jungen, dynamischen und internationalen Unternehmung. Worauf wartest Du als?

Werde Teil der sunhill Familie und entwickle, vertreibe und implementiere innovative Mobile-Payment-Lösungen für einen globalen Markt!

## Deine Aufgaben bei sunhill

- Repräsentation von sunhill bei Branchenveranstaltungen und Messen
- Aufbau und Pflege von Kundenkontakten
- Durchführung von Kundenterminen (Akquise / Bestandskunden)
- Vertragsverhandlung mit Vertragsgestaltung
- Proaktive Leadverfolgung
- Aufbereitung der KPI
- Marktinformationen an die internen Abteilungen aufbereiten und weiterleiten

## Das solltest Du mitbringen

- Abgeschlossenes Studium im Bereich BWL / VWL oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- Mindestens 2 bis 3 Jahre Berufserfahrung
- Bearbeitung von Kundenanfragen
- Beratung und Betreuung von Kunden (B2G / B2B / Parkenbranche On- & Off-Street)
- Ziel- und Ergebnisorientierung
- Eigeninitiative
- Organisationsgeschick
- Reisebereitschaft
- Strukturierte, selbstständige und sorgfältige Arbeitsweise sowie sehr gutes Zeitmanagement
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil

## Dich erwartet

- Ein attraktiver Arbeitsplatz in einem schnell wachsenden, innovativen Unternehmen sowie abwechslungsreiche Herausforderungen innerhalb eines Zukunftsmarktes
- Eine angenehme Arbeitsatmosphäre sowie ein starker Zusammenhalt innerhalb des gesamten Teams, der regelmäßig durch Team-Buildings und Events gestärkt wird
- Eine flache Hierarchie mit kurzen Entscheidungswegen
- Ein wettbewerbsfähiges Festgehalt sowie ein attraktives leistungsbezogenes Prämienpaket
- Eine sehr gute Mitarbeiterförderung und Entwicklungsmöglichkeiten, auf persönlicher wie fachlicher Ebene, auf Basis von Schulungen und Trainings
- Moderne IT-Ausstattung
- Neutraler Firmenwagen
- Modernes Büro in Erlangen bei Nürnberg

Wir freuen uns auf deinen aussagekräftigen CV mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Starttermin.

**E-Mail: [jobs@sunhill-technologies.com](mailto:jobs@sunhill-technologies.com)**